

ANÁLISIS DE PRESUNTO PRECIO ARTIFICIALMENTE BAJO

En el marco de la evaluación del proceso de contratación para la elaboración de carnets, se evidencio que **SLA & Medios**, presento su oferta con un valor que se consideró artificialmente bajo frente a las demás propuestas.

El proponente adjunta respuesta dentro del término indicando que el precio ofertado fue definido a partir de un análisis de costos reales de ejecución, teniendo en cuenta las condiciones del mercado y su experiencia en actividades similares. Así mismo manifestó contar con capacidad técnica, operativa y logística suficiente, incluyendo disponibilidad de insumos y equipos propios, lo cual le permite optimizar costos sin afectar la calidad ni el cumplimiento del objetivo contractual.

Una vez analizada la información suministrada, se evidencio que en la aclaración se indica que cuentan con material disponible, resultado de la gestión de contratos similares pero de mayor volumen, igualmente presenta una distribución porcentual de los costos, en los cuales discrimina los porcentajes destinados a: insumos (40%), mano de obra (25%), imprevistos (4%), impuestos (19%) y utilidad (12%).

A juicio del comité, la anterior justificación es suficiente para demostrar que el valor ofertado en la propuesta permite garantizar una correcta ejecución del contrato.



Diana Wilches Torres
Coordinadora Gestión Administrativa y Financiera



Claudia Palacio Jiménez
Técnico Administrativo-Evaluador